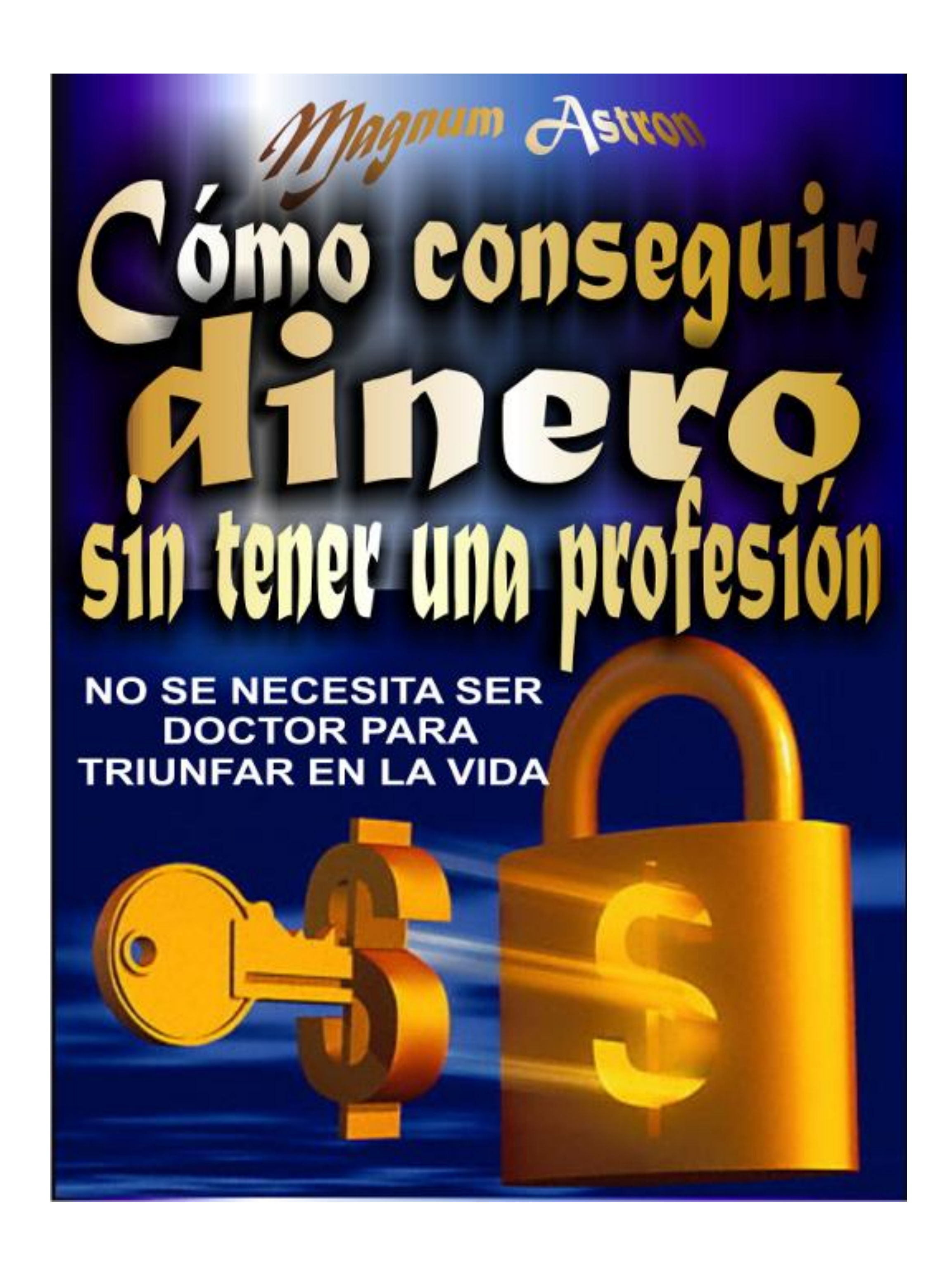

Magnum Astron
Cómo conseguir dinero sin tener una profesión
NO SE NECESITA SER
DOCTOR PARA
TRIUNFAR EN LA VIDA

Mágnum Astron

CÓMO CONSEGUIR DINERO SIN TENER UNA PROFESIÓN

BIBLIOTECA DE LA SUPERACIÓN

EUROAMERICANA EDITORES

LIBRO ECOLÓGICO: no se requirió derribar árboles para obtener el papel… esta elaborado con bagazo de caña.

ÍNDICE

CAPITULO 3

PLAN INFALIBLE PARA DEJAR DE SER POBRE

La fuerza más poderosa que poseemos
Cómo no ser pobre
Cómo desterrar todas las formas de pobreza
Aleje la pobreza y atraiga la riqueza
Las mujeres también pueden ser ricas
El plan maestro de solo tres etapas

CAPITULO 4

COMO HACER QUE EL CEREBRO EMITA MIL IDEAS VALIOSAS

El fácil sistema que parece un milagro
Forma de mantener mil ideas frescas
Cómo conocer nuestras mejores aptitudes
Qué cosa es la más importante de todo
Una nueva fuerza puede nacer en ti
Una tremenda y explosiva combinación

CAPITULO 5

COMPLETA SUPERACION PERSONAL EN SOLO NUEVE DIAS

Los misterios del tiempo
Cuándo tomar decisiones
Cómo trabajar con gusto y eficiencia
Cómo hacer rendir el tiempo

CAPÍTULO 6

CÓMO HACER QUE LA GENTE SE PREOCUPE MÁS POR NOSOTROS

CAPITULO 7

LOS MEJORES CONSEJOS PARA CAMBIAR LA RUTINA DE LA VIDA

CAPITULO 8

FINANZAS DE ORO PARA HACERSE RICO EN MENOS TIEMPO

CAPÍTULO 9

CUÁLES SON LAS CUALIDADES QUE NOS HACEN TRIUNFAR

HAZ ESTO Y NUNCA FALLARÁS
UN GRAN SECRETO ESCONDIDO
EL TRIUNFO ES DE QUIENES PERSEVERAN
CÓMO SON LAS PERSONAS SUPERIORES
POR QUÉ UNOS TRIUNFAN Y OTROS FRACASAN
CÓMO DEBE SER NUESTRA VIDA



PRÓLOGO

CAMBIA TU VIDA EN DOCE DÍAS

No importa tu situación actual, ni los problemas que creas tener, en doce días todo será diferente. Notarás que, aquello que veías muy lejano, se encuentra al alcance de tu mano.

No hay situación, por complicada que parezca, a la cual no se le encuentre una solución al cabo de doce días.

Existe una fuerza tan grande en todo ser humano que, si se logra proyectar durante varios días sobre cualquier problema, lo desvanecerá por completo dejando alrededor un ambiente de prosperidad.

El método que enseña este libro **NUNCA FALLA**, y es el Mismo Sistema que utilizaron y recomendaron **Thomas Edison**, el inventor de la luz eléctrica, **Einstein**, descubridor de la energía atómica, **Aristóteles Onasis**, quien aseguró que este mismo método, lo llevó a ser el hombre más rico del mundo.

Vemos que este sistema milagroso no es nuevo y constituye su más valiosa garantía. Lo han comprobado con hechos muchas mujeres y hombres que han triunfado **sin tener una profesión.**

Este libro encenderá en tu vida la luz que iluminará tus metas, por difíciles que parezcan, y encontrarás todas las soluciones prácticas y fáciles.

Se multiplicarán tus aptitudes mediante el estímulo cerebral profundo y ello te permitirá pensar con fluidez acertando en todas tus decisiones.

Obtendrás, desde hoy mismo, **un banco de ideas nuevas que engendrarán acciones sólidas**. Tus decisiones acertadas darán solución a cualquier problema, por difícil que se presente.

Tú te encuentras rodeado de riquezas y basta saber recogerlas. No importa la situación actual. En épocas difíciles, quienes saben pensar y actuar, obtienen grandes riquezas.

Las oportunidades abundan para quien sabe verlas. No importa la frustración o la incapacidad que alguien crea tener; estas verdades te convertirán en una persona decidida y audaz para lanzarse sin miedo a la consecución de una vida excelente.

Sólo se requiere una condición muy importante sin la cual no podría lograrse nada; esta condición básica es: **querer solucionar todos los problemas y alcanzar una vida tranquila y exitosa en pocos días**.

Si sientes que cumples este primer requisito, y tu deseo es ardiente y sincero, **has dado el gran paso que no tiene retroceso** hacia un presente continuo lleno de aventuras y nuevas proyecciones. Así la vida es digna de ser vivida.

Este es un tema emocionante pues incrementa tu eficiencia mental y abre un camino a la conquista de la inteligencia. Nadie se ha de preocupar si es persona tímida o poca instruida.

NO SE NECESITA SER DOCTOR PARA TRIUNFAR.

Tampoco se requiere hacer grandes esfuerzos; lo que importa es hacer bien los pequeños avances. Es mejor ir a paso de elefante... lento pero aplastante.

Así que, con pocos pasos bien dados y firmes, llegarás a la meta en sólo doce días... con toda seguridad te sentirás renovado, libre de problemas que estorban.

En realidad no podemos evitar que ocurran dificultades en la vida; lo importante es vencerlas y sentirse luego satisfecho de haberlas superado. No hay personas sin problemas pero algunos no saben alejarlos y se ahogan en ellos; otros los identifican y los vencen.

Tú vencerás todas tus dificultades y, desde hoy, tus metas arderán como volcanes que irradiarán energías de alto poder. Se llenará todo tu ser con una emoción grata por vivir y un entusiasmo grande por luchar. Esta vida es digna de éstas y mayores acciones.

Estos escritos te harán desterrar de raíz el trillado barranco de la rutina y te impulsarán por el camino verdadero que conduce al éxito.

Comienza ya a vivir una docena de electrificantes días que alumbrarán tu inteligencia con la gran luz que se llama **SABER ACTUAR**.

Mágnum Astron

Todas las cosas son imposibles mientras lo parecen.

Cree y podrás; lucha y lo conseguirás.

Las dificultades son hijas de la pereza; los triunfos son frutos dulces del entusiasmo y la constancia.

No hay cosa, por sencilla que sea, que no parezca difícil si se hace contra la voluntad.

Quien con entusiasmo emprende un trabajo la mitad tiene hecho.

Capítulo 1

EL CAMINO DIRECTO PARA LOGRAR TODO CUANTO SE DESEA

De todos los principios básicos para llegar al éxito, que se han experimentado en todas las épocas, este libro recoge los que nunca han fallado.

Por tanto quienes apliquen con entusiasmo estos sencillos procedimientos obtendrán, con toda seguridad, y en poco tiempo, lo que siempre han deseado.

Existe una acción, quizás la más importante, para salir de todos los problemas y encontrar estabilidad emocional y fuerza económica que te aseguren paz y tranquilidad.

Este método ha sido usado por grandes hombres en la historia y actualmente es el punto vital para todos los ejecutivos de importantes empresas. Tú puedes desde hoy encender las centrales eléctricas que tienes en tu interior con este maravilloso sistema que nunca falla.

Se puede garantizar que tú, en sólo doce días, serás una persona totalmente renovada, libre de preocupaciones, pues habrás encontrado las soluciones exactas a todas las dificultades y te ubicarás en la recta final del éxito. Todo gracias al siguiente y fácil procedimiento.

PLAN INFALIBLE PARA TENER ÉXITO

Las herramientas necesarias para ganar millones son: **un lápiz, una libreta o cuaderno y tú**. Otros factores son un sitio de fácil acceso donde se encuentren siempre la libreta y el lápiz —preferentemente adheridos a una cuerda delgada y fina—, para que **por ningún motivo**, se vayan a embolatar en el momento oportuno.

Todos estos detalles son importantes y es mejor cumplirlos al pie de la letra. Ahora vamos a colocar la primera piedra del enorme edificio de la prosperidad que quedará terminado en doce días.

Para esta acción necesitas un tiempo especial, cuando estés tranquilo y libre de personas, radios o ruidos que te interrumpan. Todo esto es necesario porque, sin más, este puede ser uno de los momentos más importantes de tu vida. Vas a desatar el

inconmensurable poder que tienes en tu interior con una fuerza impelente que te elevará, de una vez, hacia la cumbre del éxito.

Si ya estás preparado, lápiz y papel en mano, oprime sin ningún temor el interruptor del poder:

HAS CONSTAR POR ESCRITO TODO LO QUE DESEES HACER DE AHORA EN ADELANTE.

No seas humilde en esta ocasión; pon por escrito cuántas cosas necesitas para vivir como quieres; repito, cuanto desees… si pides poco obtendrás poco si pides mucho obtendrás mucho.

Porque ésta constituye una carta que diriges a las fuerzas de la vida para que te proporcionen todo a lo que tienes derecho para vivir bien.

Pon entusiasmo, confianza en ti y fe en las fuerzas cósmicas que no ves, pero que obran. Recuerda que sin estos tres factores nada grande se ha hecho en la vida. Y ahora te has empeñado en fabricar el esbelto edificio de la prosperidad.

PASOS FIRMES HACIA LA PROSPERIDAD

Muchas personas dirán: "Yo sé lo que deseo". Los fracasados también saben lo que desean, **¡pero nunca lo han escrito!** Y aquí, en esta sencilla acción, se encuentra la diferencia entre el éxito y el fracaso.

Realmente es difícil creer que este procedimiento lo vaya a llevar a uno al éxito. Por eso únicamente lo saben las personas que han

triunfado, las cuales, evidentemente, son pocas con respecto a los que a duras penas sobreviven.

Por consiguiente has una declaración sincera de lo que necesitas a corto plazo para vivir confortablemente. **“TODO POR ESCRITO”**.

Conversando con un viejo amigo me comentaba: “recuerdo cuando yo era un obrero, hasta que descubrí el método milagroso... ese mismo día que escribí mis metas y las examiné detenidamente, **vinieron a mi mente ideas y soluciones que antes no se me habían ocurrido**”.

“Todo lo que tengo lo debo al día que descubrí el secreto de ponerlo todo por escrito” terminó diciendo **el próspero industrial, amigo mío**.

ILUMINA TUS METAS CON UN RAYO MILAGROSO

Las empresas comerciales de los Estados Unidos son sin duda las organizaciones más prácticas que existen. Las experiencias que tienen en el campo de las finanzas y negocios son de incalculable valor para quienes se encaminan por el sendero de la prosperidad.

Lo importante del caso es que estas empresas están recomendando a sus ejecutivos y empleados sobresalientes que **elaboren por escrito sus metas personales para los años siguientes**.

Es sabido el efecto milagroso de esta técnica y las empresas se han dado cuenta que los empleados que más ambicionan personalmente son quienes más rinden en la empresa tratando de conquistar puestos más altos.

Todo mundo tiene ambiciones; pero **aquellos que las siembran por escrito y las examinan cada día**, son quienes consiguen todo lo deseado en poco tiempo; pues, cuando los proyectos se escriben sobre el blanco papel, son iluminados por rayos mentales que les dan solución inmediata.

CUÁLES PUEDEN SER TUS METAS PRÓXIMAS

Existe una enorme diferencia entre desear algo y escribir las metas en papel. Lo primero es casi un sueño que se esfuma en el pensamiento... poner por escrito lo deseado ya es algo tangible que se puede ver y tocar. **Es decir, ya comienza a solidificarse el pensamiento para traducirlo en obras materiales**.

Algunas personas nos han contado sus primeros arranques escritos hacia el éxito en la siguiente forma:

Un joven que trabajaba en una empresa durante medio tiempo para costearse sus estudios de contabilidad, escribió para sí lo siguiente: "Deseo ser el contador principal de esta empresa en el término máximo de seis meses. Haré todo lo que esté a mi alcance por terminar mis estudios antes del tiempo señalado y no retiraré mi decisión hasta no haber alcanzado lo que me propuse".

Continuando su trabajo escrito declaró: "Demostraré a mis jefes mis capacidades y que personas como yo son muy útiles para la compañía".

"Trabajaré más de lo que recibo como pago. No descansaré hasta demostrar que soy una persona de valor y luego recibiré mi premio sin exigirlo".

El caso de este joven me causó mucha impresión pues, al final, no logró ser el contador principal de la compañía… ¡lo nombraron gerente!

HOY CONSEGUIRÁS ALGO BUENO

Es importante en el momento de escribir tus metas no preocuparse ni pensar en cómo se han de realizar.

La mente unida a la conciencia infinita se encargará de iluminarnos los medios y ponernos en el camino las mejores oportunidades que habremos de aprovechar.

Cuando pienses sobre tus próximos logros refiérete en términos elogiosos hacia tu misma persona. Ello engendrará la confianza que, unida a la mente subconsciente —que todo lo puede—, saldrá en busca de soluciones efectivas a todos tus problemas.

Desde luego tú posees un cuerpo excelente que debes cuidar para poder salirle al encuentro a las oportunidades que brotan de todas partes.

Aquello que algunos llaman suerte no es más que el conocimiento absoluto de todos los factores que conducen al éxito.

Después de que hayas escrito tus metas a corto plazo, dedica tres momentos en el día para revisarlos, meditar en ellos y hacer algunos perfeccionamientos si es preciso. No dudes en pasarlas de nuevo para verlas sin borrones.

Aquí viene algo demasiado importante. Al leer de nuevo, ve y siente

que estás en posesión ya de lo escrito. Imagínate haber alcanzado tus metas; has una imagen de tu persona —entrando a la nueva casa que compraste, por ejemplo—, o conduciendo el automóvil, gerenciando tu propio negocio, o cualquier situación que tú hayas deseado y escrito correctamente.

No creas por esto que eres un soñador. **Para que un hecho pase del pensamiento a lo concreto siempre tiene que pasar por el taller de la mente para que lo haga realidad**.

Al sentirte ya en posesión de lo anhelado simplemente estarás organizando los mecanismos mentales conscientes y subconscientes que atraen las buenas oportunidades de la vida *(consultar libro "El Poder y la Energía de la Mente")*.

TODO ESTÁ PREPARADO PARA EL GRAN TRIUNFO

El sistema de mantener vivo el deseo en la mente produce resultados rápidos.

Leyendo historias de hombres famosos, que han logrado grandes proezas, se encuentra en sus primeras anécdotas el hecho de haber deseado con vehemencia lo que hoy es una realidad en ellos.

Después de tres días como máximo de haber revisado tus metas, manteniéndolas firmes en tu mente, verás, con gran sorpresa, cómo vienen planes concretos y soluciones efectivas.

Te darás cuenta, con profunda admiración, cómo el éxito que creías tan lejano está ahora al alcance de tu mano.

De inmediato no resistirás la tentación de escribir en otro papel una

cantidad de planes o soluciones a tus problemas. Escribe sin vacilar todo cuanto venga a tu mente.

Aun cuando lo que escribes no tenga un plan preciso, no importa; más tarde unirás los cabos y encontrarás las formas precisas de controlar todas las situaciones por desesperantes que sean.

El cielo está de parte de aquellos quienes ponen en movimiento el carrusel de la riqueza; considerando como riqueza proveerse de todos los elementos esenciales para la vida, sin necesidad de hacer mal a nadie y, por lo contrario, con el deseo sincero de ayudar a los semejantes.

Si obras así, con entusiasmo, fe en las fuerzas cósmicas y confianza en ti, estarás listo para experimentar la gran emoción que produce caminar sereno y seguro por el sendero del éxito.



Quienes creen firmemente que pueden conseguir, comienzan a disfrutar por adelantado.

Vale más saber que ser doctor.

El que quiere, puede atreverse a todo.

Todo aquel que sabe buscar encuentra.

Más se estima lo que con nuestro trabajo se gana.

El que desea no ser engañado procure no engañar.

Capítulo 2

CÓMO CONSEGUIR DINERO SIN TENER UNA PROFESIÓN

El caso que vamos a relatar es verídico: una señora de sesenta años de edad fue visitada en su casa por un buen amigo. Su problema era desesperante pues, al sentirse sola y abandonada, se quería quitar la vida.

Le preguntó el amigo que si ella pensaría lo mismo si tuviese dinero. Respondió inmediatamente que no. Debía entonces tener algún talento para explotar —de nuevo fue interrogada— pero ella no se encontró ninguno.

No le gustaban los niños, no podía cultivar el jardín porque las rodillas le dolían y no podía tejer por su mala vista. Ella, aferrada a sus ideas destructivas, no veía ninguna solución a su difícil caso.

La conversación se alargó y, como la señora era de escasos recursos sólo pudo ofrecerle al amigo de confianza un pan de bananas que ella misma preparaba; pues, mezclando bananas, le resultaba más económico.

— ¡Qué sabroso! Exclamó el amigo. —Si es tan amable señora, hágame tres docenas de estos buenos panes que yo costeo los materiales. — ¿Para qué tantos? Preguntó aterrada. —Es importante, explicó él.

Pronto se levantó un sabroso olor a pan pues tres docenas de éstos estaban listos.

El buen amigo llevó los panes al supermercado. Rápidamente se vendieron y un pedido en firme llegó a las manos de la pobre viuda. Pronto los panes de banana se hicieron famosos.

Hoy la pobre señora viuda tiene doce camiones y 150 empleados para repartir pan.

Siempre luce una sonrisa de triunfo y no se pierde fiesta de casamiento pues es invitada especial por ser la encargada de dirigir los comestibles en las elegantes fiestas.

Se mantiene rodeada de gente joven y, a los setenta años, ha rechazado varias propuestas de matrimonio.

Sí eso pudo hacer una viejita pobre y enferma con deseos de morir, ¿qué no podrás hacer tú, que eres joven, con buena salud e inteligente?

El mundo tiene a millones casos maravillosos como el anterior. El próximo caso es el tuyo, comenzaste hoy, serás una buena persona y rica... ¿por qué no?

CÓMO TOMAR DECISIONES IMPORTANTES

En general a todas las personas les cuesta mucho trabajo tomar decisiones extraordinarias. Existe un natural temor a decidir cambios fuertes en la vida como variar de trabajo, cambiar de casa, establecerse en otra ciudad, etc.

El temor a fracasar no deja progresar a la mayoría de la gente y, por eso, la gran masa se queda estática sin avanzar en lo más mínimo por temor a retroceder.

El sólo pensar si se cambia o no de empleo origina el temor a quedarse sin puesto. Sin embargo, decisiones importantes en la vida hay que tomarlas so pena de quedarse estancado porque, el que no avanza retrocede.

Un padre de familia siente deseos de trasladarse de casa para ubicarse mejor, pero lo asaltan una serie de pensamientos descoordinados los cuales le dicen, unos, que los gastos aumentarían, otros le harían ver algunas ventajas pero, al final, todo se le vuelve un nudo mental y, en vez de decidir, se preocupa más.

Afortunadamente existe un plan perfecto para decidir inteligentemente, y sin ningún temor ni falla, sobre cualquier asunto importante en nuestras vidas. Es el siguiente:

NUESTRA POTENTE COMPUTADORA MENTAL

Podemos decir que una computadora es un aparato electrónico que ordena de una manera lógica todos los datos que recibe y de ello saca el hombre grandes deducciones.

De igual forma tú puedes someter tus decisiones importantes a la eficiente computadora más barata que existe —pero muy efectiva—, cuya pantalla es una blanca hoja de papel y su única palanca es un lápiz.

En el caso de tomar la decisión sobre un cambio de residencia —por ejemplo—, escribe todos los puntos que puedas, tanto en pro como en contra, sin pasión ni sentimiento alguno.

Escribe las ventajas y desventajas —en el orden que se te ocurran— y califícalas por puntos de uno a cinco. La computadora de la cual hablamos se encargará de presentarnos el veredicto final que no falla.

Un hombre, que había pasado varios meses preocupándose si se trasladaba o no de residencia, al fin conoció este método y escribió:

El arriendo de la nueva casa es mayor y no estoy preparado para ello: 3 puntos malos.

La nueva casa está situada en mejor sitio y puedo ahorrar algunos pasajes: 2 puntos buenos.

El nuevo barrio tiene varias escuelas donde pueden estudiar mis hijos menores sin tener que pagar el costoso bus del colegio: 4 puntos buenos.

El hecho de trasladarme origina ciertos gastos y alguna

pérdida de tiempo: 1 punto malo.

La nueva casa cuenta con un garaje que puedo adaptar para un pequeño negocio que me reportará más dinero: 5 puntos buenos.

La casa en que vivo actualmente es húmeda y fría, mis hijos se enferman de gripa a menudo y pierden estudio. Ello se remediará con el traslado: 5 puntos buenos.

El hombre de nuestro caso elaboró una lista de 22 detalles. Al final sumó los buenos aparte de los malos y superaron los primeros casi el doble de puntos. No tuvo más qué pensar y decidió sin ningún temor trasladarse de casa, lo cual constituyó un éxito para él.

Gracias a su computadora de papel y lápiz ordenó fácilmente todos los datos y el temor a decidir desapareció pues actuó con toda seguridad.

CÓMO DEFINIR NUESTRAS METAS

Un joven se encontraba nervioso y muy preocupado. Su caso era imposible de definir. Había cursado cuatro semestres de una carrera que no le gustaba.

Su corazón le decía que la ingeniería era su verdadera profesión pero ya habían transcurrido dos años estudiando medicina, para lo cual no tenía una verdadera vocación.

Había comenzado a estudiar medicina pues en el momento de ingresar a la universidad no había facilidades para estudiar la profesión de sus sueños y decidió entonces no perder el tiempo.

Pero ahora que ya había oportunidades en ingeniería se encontraba avanzando en la otra profesión que no amaba.

¿Qué hacer? ¿Retroceder a comenzar de nuevo y perder dos años de estudio? ¿A quién preguntarle si la gente no siente el caso que uno siente?

El joven permaneció indeciso por espacio de largas semanas, nervioso, sin poder concentrar en su mente los factores que lo llevaban a una decisión sin miedo a tener que arrepentirse luego.

Fue en este momento cuando descubrió este maravilloso método de computar los datos utilizando la computadora de papel y lápiz. Escribió todas las ventajas y desventajas y les asignó un valor de uno a cinco, como sigue:

Perderé dos años de estudios al comenzar mi carrera preferida: 3 puntos malos.

La gente me criticará y me considerará inestable al renunciar a la medicina: 1 punto malo.

Seguramente obtendré mejores calificaciones en ingeniería, pues las matemáticas son mi pasión: 5 puntos buenos.

Dos años de retroceso son pocos comparados a toda la vida que voy a ejercer mi profesión preferida: 5 puntos buenos.

El joven del caso logró enunciar muchas ventajas y desventajas sobre su caso. Al final sumó los puntos buenos y éstos tuvieron gran superioridad sobre los malos.

Decidió entonces cambiar de carrera pues es de sabios cambiar de ruta cuando se descubre uno que va por el camino errado.

El éxito se encuentra allí donde uno tiene puesto su corazón.

ACEPTAR O NO UNA PROPUESTA

Una dama trabajaba como secretaria en una empresa. Le ofrecieron un puesto en una empresa nueva con una remuneración mayor.

Consultó con sus mejores amigas y amigos sobre cuál debía ser su decisión pero se quedó más confundida aún; unos opinaban que aceptara el nuevo puesto y otros opinaban todo lo contrario.

Debía ella decidir al día siguiente y estaba totalmente asustada; su mente no funcionaba bien. Deseaba recibir más sueldo pero temía perder el viejo empleo. Recordó entonces el Plan Maestro que no falla. Escribió todos sus pensamientos:

Si acepto el nuevo puesto ganaré más dinero: 5 puntos buenos a favor del nuevo cargo.

Al renunciar a la compañía actual pierdo el derecho a jubilarme pues sólo me faltan tres años: 5 puntos malos.

La compañía que me ofrece mayor sueldo es nueva y no sé si tiene bases sólidas como las tiene la empresa en la cual me encuentro: 4 puntos malos.

Los compañeros del trabajo actual me estiman, quién sabe si pasará lo mismo en el nuevo trabajo: 2 puntos malos si cambio.

Es bueno tratar de alcanzar metas más altas pero ya cuento con cuarenta años y no puedo cometer errores: 2 puntos malos si acepto.

La dama del caso anotó cuantas posibilidades de una y otra parte veía. Al final se dio cuenta que no debía sacrificar quince años del buen empleo donde la querían y estaba contenta.

Decidió entonces rechazar la nueva oferta, aunque tentadora, no tenía suficiente fuerza para desalojarla de donde ella ya había conquistado un éxito estable.

El Plan Maestro de escribir y valorar todas las posibilidades la lleva a tomar una decisión correcta y ahora se encuentra aún más feliz en su viejo empleo pues sabe apreciarlo más.

Moraleja: todo camino que se abre, por tentador que parezca, no tiene que ser el mejor.

NUESTRO GRAN PODER OCULTO

Existe una enfermedad que ataca implacable a todos los habitantes de las grandes urbes. Sus síntomas nos son bien familiares pues a nosotros también nos ataca muy a menudo:

Sentimos un nudo en la garganta, el pecho se nos comprime; el corazón no palpita sino que martillea y las rodillas se aflojan. La enfermedad que produce estos síntomas es el miedo.

¿Miedo a qué? Al presente, al porvenir, a lo desconocido, al fracaso, a todo. Seamos sinceros, todos sentimos miedo en mayor o en menor grado.

Muchas personas recurren a los calmantes para aplacar el clamor de sus nervios pero tal actitud acaba con sus organismos y, al final, más nerviosismo, más pastillas y más miedo.

Dicen los expertos que la mayoría de los suicidios se deben al miedo a la vida, al desconcierto por el porvenir.

Qué raro, pues, la mayoría de quienes se quitan la vida se encontraban relativamente bien cuando lo hicieron, pero sentían miedo de lo que pudiera ocurrirles.

Tantos fracasos por falta de conocer el remedio más eficaz contra ese terrible mal que a todos nos ataca. Dicha medicina infalible contra toda clase de temores es la **fe**.

Para que obre debidamente hay que administrarla en tres dosis: **fe en Dios; fe en uno mismo y fe en que todo saldrá bien**, a pesar de los vaivenes de la vida.

La gente asocia esta palabra con ideas religiosas; pueden tener razones pero no dejan de estar equivocadas. La fe no es cuestión de religión sino un efecto de fuerzas físicas y espirituales que produce resultados materiales y espirituales.

Quienes carecen de fe mantienen pensamientos negativos, y éstos, por ley de afinidad, atraen situaciones negativas. Quienes confían en los poderes universales tienen fe y atraen lo mejor para sus vidas.

Dicen que la fe es ciega pero es el más grande error que se pueda enunciar. La verdadera fe la tienen aquellos **que ven más allá** y por eso están convencidos de que **todos disponemos de un gran poder oculto** que comienza a generar sus fuerzas en nuestro bien cuando lo activamos con esa llave mágica que se llama fe.

CÓMO ABONAR EL TERRENO DEL ÉXITO

Todo éxito del hombre germina y da sus primeros frutos en el terreno abonado de la fe.

Por tanto, antes de leer los emocionantes capítulos siguientes, y comenzar a aplicar el Plan Maestro —que te hará cambiar definitivamente—, abonemos con riquezas mentales el camino de la prosperidad.

La fe es la fuerza de la vida. Si el hombre vive es porque cree en algo. Donde ataca la desconfianza triunfa el miedo.

Cree y obtendrás lo que crees; duda y perecerás. Si crees firmemente que puedes realizar un gran cambio en doce días, el cual te lleve directo al éxito, entonces tu triunfo será seguro.

La fe engendra **la esperanza; y ésta es una mano maravillosa que nos aleja de lo que tememos y nos acerca a lo que deseamos**. La fe sola no hace las cosas pero sin la fe no se puede hacer cosa alguna.

Para algunos la fe es creer en aquello que la inteligencia les dice que puede lograrse; para otros la fe es atender los consejos que les dicta el alma.

Te confieso que, para mí, la fe es creer posibles las cosas que otros hombres consideran imposibles...

...Creo que si nos unimos tú y yo... y otras personas más, ponemos mucha fe y agregamos mucho amor, podemos lograr un mundo donde sólo exista:

Un sólo país .... El mundo
Una sola raza .... La raza humana
Una sola frontera .... El mal
Una sola religión .... Dios
Un sólo guía .... La Naturaleza
Un sólo enemigo .... La ignorancia
Una sola plaga qué combatir .... El hambre
Un sólo idioma .... El Esperanto
Una sola conquista .... La paz
Una fuente de limpia energía .... El Sol
Una gran ambición .... El bien
Una sola ley .... El amor



Al saber trabajar lo llaman buena suerte.

El hombre es el artífice de su propia fortuna.

Nadie sabe de lo que es capaz hasta que lo intenta.

La máxima riqueza es la que se mantiene lejos de la pobreza y más lejos aún de la opulencia.

El más rico de todos es el que tiene su conciencia tranquila.

Capítulo 3

PLAN INFALIBLE PARA DEJAR DE SER POBRE

No se escapa de triunfar en la vida la persona que sigue sin falta los siguientes puntos esenciales para hacerse millonario:

Define una meta en tu vida. Determina qué es lo que quieres. Examina tantas cualidades que tú tienes y elige la ruta que más deseas de corazón.

Desarrolla planes para lograrlo. Cada día, y en momentos especiales, piensa en las posibilidades, ayudas y conocimientos que puedas obtener. No dejes de anotar nada.

Estimula tu mente con lo que quieres ser. Mírate ya en posesión de lo anhelado y cree firmemente que puedes alcanzarlo.

Desarrolla una gran confianza en sí mismo. Mediante las técnicas aquí expuestas y recurriendo a la enorme fuerza de la automotivación.

Cultiva una perseverancia indomable. Esto es fácil si se siente amor por lo propuesto y si se actúa con fe y optimismo.

Las personas que aplican estos cinco principios, sin excepción alguna, obtienen todo lo que desean en poco tiempo... con toda seguridad.

LA FUERZA MÁS PODEROSA QUE POSEEMOS

Pensar es la fuerza más poderosa que poseemos ¡y qué fácil es acudir a ella!

Piensa en salud y estarás sano.
Ten pensamientos felices y serás feliz.
Piensa en éxito y obtendrás éxito.
Piensa en cosas buenas y te volverás bueno.
Piensa en cosas malas y serás malo.
Piensa en enfermedad y te atacará el dolor.
Piensa en prosperidad y serás próspero en la vida.
Piensa en ideas y se iluminará tu mente.
Piensa en amabilidad y te volverás amable.
Piensa en valentía y serás valiente.
Piensa en Dios y El te ayudará de veras.
Piensa en amor y recibirás amor.

CÓMO NO SER POBRE

El hombre es la imagen de Dios y Él es abundancia y riqueza sin límites. La pobreza es, entonces, completamente innecesaria.

Muchas personas tienen en la mente ideas de pobreza y las alimentan creyendo que es la voluntad de Dios y esto es un grave error, relacionado con algunas enseñanzas religiosas mal interpretadas.

Dios nos dio un libre albedrío y, con él, algunas personas fabrican pobreza y otras riquezas. No cabe duda que nuestra situación actual se debe a los errores o aciertos en épocas o vidas pasadas. Pero **nuestra situación, de ahora en adelante, será un espejo de lo que comencemos a hacer ya**.

Existen tres clases de pobreza contra muchas probabilidades básicas de riqueza o sea que, si se obtienen todos estos conocimientos, es más probable ser rico que pobre. A pesar de ello ocurre lo contrario porque la gente no piensa, no busca y no actúa.

CÓMO DESTERRAR TODAS LAS FORMAS DE POBREZA

Nosotros, los humanos, vivimos y experimentamos tres planos principales: **mental o consciente, subconsciente e hiperconsciente**; entonces la pobreza se sitúa en esos tres planos. Lo importante es que desterrándola de todos nuestros planos de existencia logramos dar golpe de muerte a ese flagelo de la humanidad.

La pobreza espiritual o supe consciente la padecen aquellas personas que se dejan arrastrar por la corriente de noticias

escandalosas, se dejan contagiar por los odios y rencores que ven en las novelas, creen en todas las supercherías, en los horóscopos, cartas astrales, etc., y no se acercan a la verdadera luz del espíritu.

La pobreza subconsciente la padecen las personas que se creen incapaces o ignorantes. Creen que la mala suerte las atrae y se creen inhábiles para emprender cualquier acción. Esta pobreza se cura con la autosugestión repetida, y ayudándose con buenos libros de superación personal.

La pobreza consciente o falta de comodidades la engendra por lo regular el desorden en la vida. La falta de aseo y educación, pues esto repele las amistades valiosas y vuelve agria a la persona. Esta se cura recurriendo a la enseñanza que, sobre la vida, dan los libros.

ALEJA LA POBREZA Y ATRAE LA RIQUEZA

Cuántas veces la riqueza ha llegado a las puertas de muchas personas pero ellas no la han oído porque se mantienen haciendo ruido con la triste serenata de la pobreza cuya letra es la siguiente:

"No puedo, no tengo tiempo, no podré conseguir ese puesto, porque no tengo educación – hay mejores que yo – es que amanecí con gripa – estoy de mal genio – es que yo soy así – no tengo ropa adecuada para ir a esa reunión – qué pereza – no tengo dinero – usted tiene la culpa – qué mal tiempo el que hace, ¡uf!

Qué calor tan horrible – qué día tan feo – es que soy muy de malas – maldita sea –¡qué pobreza!"

Qué feas son esas expresiones, son el pasto amargo de la pobreza y la canción desafinada de los fracasados. **¡Nunca! Pero nunca**

repitas esas palabras, sepúltalas en el olvido y no vuelvas ni siquiera a mirarlas cuando releas este libro.

En cambio atrae fervientemente a la riqueza, y ésta llegará cumplidamente y, cuando toque las puertas de tu prosperidad, la oirás perfectamente, pues estarás musitando la eterna melodía del éxito cuya letra es:

"¡Qué bello amanecer! – Hoy es un día maravilloso para mí – Qué rica y pura es el agua que acaricia mi cuerpo al bañarme – Me siento feliz y quiero que todos lo sean – Buscaré nuevos horizontes y los encontraré; porque La Naturaleza le canta siempre la canción de amor a todos aquellos que la aman.

La vida es bella y digna de ser vivida.

Dios me ayudará en todo lo que le pida con fe y devoción – Soy sincero conmigo y con los demás.

Las fuerzas del bien se harán de mi parte. Sí puedo triunfar, soy un triunfador, ya puedo ver todas las cosas que me he propuesto conseguir; mi casa, mi carro, casi puedo tocarlos con las manos.

Mi familia merece lo mejor. Haré de mi madre una reina y de mi casa un palacio – Mi esposa la más bella princesa y mis hijos los herederos del trono que me propuse edificar desde hoy… muy pronto obtendré lo que deseo".

Si tú repites estas y otras mejores palabras con fe, entusiasmo y amor, considérate ya medio rico porque, **quien emprende un trabajo con fe y decisión, la mitad tiene hecho**.

LAS MUJERES TAMBIÉN PUEDEN SER RICAS

He aquí parte del Plan Maestro repartido en sólo tres etapas que nunca fallan para dar en el blanco de los negocios, el cual, lo enriquecemos con el siguiente ejemplo:

Margarita soñaba con los caballos de carrera pues era su obsesión. Mucho deseaba trabajar o hacer algo referente a los caballos pero no era ni jockey ni veterinaria, además era pobre y sólo tuvo educación primaria.

Resolvió entonces aplicar el "plan maestro" de tres etapas y veamos lo que ocurrió:

Empezó a rondar un establo donde cuidaban caballos de paso. No demoró en conseguir un amigo que le enseñó algunas lecciones las cuales irritaron aún más su fiebre por la hípica.

Se dio cuenta que los herreros ganaban bastante dinero en su especialidad y decidió conocer la ciencia del herraje; es decir, decidió empezar por las patas de los caballos. Consiguió varias revistas especializadas en el asunto y consultó libros en la biblioteca pública.

Pronto fue la mejor herrera y ganó suficiente para comprarse un caballo; y éste, en una fenomenal carrera la llevó al triunfo. Hoy día tiene varios caballos de alto valor y una oficina donde atiende asuntos relacionados con los equinos.

EL PLAN MAESTRO DE SÓLO TRES ETAPAS

Después de conocer el feliz caso de Margarita, analicémoslo inteligentemente para ver si fue la suerte loca quien la hizo triunfar

o su éxito lo debió al plan maestro de tres etapas que utilizó:

Trata de conocer personas que estén en lo que tu quieres estar. Eso fue lo que Margarita hizo rondando el establo.

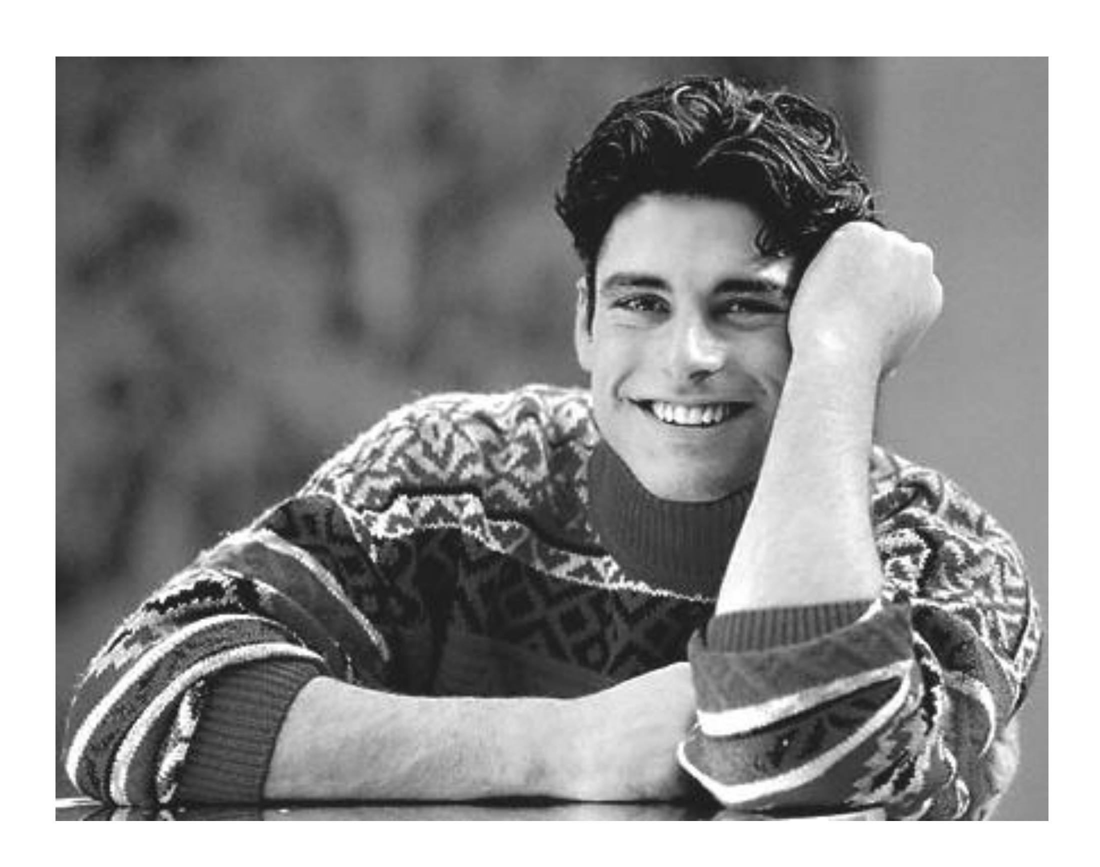
Obtén todos los conocimientos que puedas acerca de lo que te gustaría hacer. Margarita aprendió a herrar.

Haz un plan y comienza por la base. Recordemos que Margarita, al no tener dinero para comprarse un caballo, empezó por las patas de éstos.

Lo anterior nos enseña que uno debe empezar por el principio, aunque en palabras sea un pleonasmo. Un gran edificio se comienza siempre por la base, obvio, pero necesario decirlo porque algunas personas quieren comenzar por el final, con un golpe de la suerte, pero con esto sólo pueden recibir el garrotazo del fracaso.

Si quieres conseguir dinero, con toda seguridad, determina lo que deseas, obtén los conocimientos al respecto y emprende un plan hasta alcanzarlo.

Segunda parte



Imaginar es crear; crear es enriquecerse.

Los que reconocen que necesitan instrucción son quienes dan el gran paso hacia el saber.

La ignorancia siempre está dispuesta a admirarse.

La fortuna favorece a los que piensan.

Muchos afortunados deben sus riquezas al haber leído un buen libro que los motive a obrar.

Capítulo 4

CÓMO HACER QUE EL CEREBRO EMITA MIL IDEAS VALIOSAS

Prepárate para recibir el método más efectivo para obtener las mejores ideas que producen prosperidad inmediata.

Este método lo han seguido personas importantes en la industria y el comercio. Es tan sencillo como sorprendente pues los resultados que arroja en poco tiempo parecen un milagro.

Tú puedes, con este método, y al cabo de doce días, encontrar la solución a tu futuro. En realidad todas las soluciones a los

problemas más intrincados se encuentran, **pero escondidas**; y la persona que busca la solución muchas veces es la que menos las ve. Porque el problema mismo no deja ver.

Es como una sombra que nubla el entendimiento. Por otra parte los consejos de otras personas a veces no sirven porque ellas viven un ambiente diferente al individuo que necesita la solución.

Cada cual tiene dificultades diferentes y, para dar solución efectiva, es necesario bañar la mente en una cascada de ideas nuevas.

Y, ¿cómo es esto posible? Muy fácil: con el gran método del **recorte y pegue**:

EL FÁCIL SISTEMA QUE PARECE UN MILAGRO

¿Quieres tener soluciones efectivas para que tu situación cambie en hacia una nueva vida llena de matices agradables?

Entonces provéete de unas tijeras, un cuaderno grande de contabilidad usado, y un frasco de cualquier pegante.

No dudes jamás de la sencillez del método porque a él deben el triunfo definitivo millares de personas. No es algo nuevo, es un truco mental experimentado por millones de personas que han llegado al éxito, como veremos:

Después de tener los elementos citados revisa revistas y periódicos viejos. Mira propagandas bien diseñadas, artículos muy interesantes.

Medita un poco sobre ellos y, si los consideras importantes, recórtalos y pégalos en el cuaderno.

Cada día, durante los doce siguientes, dedica una hora diaria a este procedimiento, no importa que dejes de ver televisión durante ese tiempo. No perderás nada y en cambio ganarás mucho.

La T.V. tiene un peculiar defecto y es que el 99% de lo que alguien ve se le olvida al poco tiempo. ¿Cuántas cosas recuerdas de todo lo que viste en televisión el año pasado? Casi nada, ni el uno por ciento.

Entonces, ¿dónde está esa gran cantidad de horas que gastaste frente a la pantalla chica? **En el olvido total** días, semanas y meses; **¡qué pena haber perdido tanto capital y tiempo!**

Sabemos que el tiempo es oro y los problemas actuales de millones de personas se deben a haber perdido el valioso tiempo en cosas vanas.

Las cosas que vienen a la mente sin ningún esfuerzo, no se retienen. En cambio, el milagroso método que, desde hoy, vamos a seguir requiere actividad, atención y un pequeño esfuerzo.

Por tanto, veamos las milagrosas ventajas que nos ofrece el hacer un álbum de recortes:

FORMA DE MANTENER MIL IDEAS FRESCAS

Cuando tú recortas algo importante y lo pegas a un álbum l**as ideas contenidas en el recorte se adhieren a tu mente y ocurre algo milagroso**:

Una idea —que en un principio parece simple— se refuerza con otra idea diferente y engendran una tercera.

En el cruce de ideas se encuentran las soluciones a todos los problemas. Un hombre sin ideas es como un observatorio sin telescopio.

Realmente las personas observan a diario propagandas sugestivas y leen noticias importantes pero, así como las imágenes de T.V. se borran a cada instante y los periódicos van diariamente a la basura, así las ideas que no se retuvieron van a la basura mental.

El solo hecho de leer diarios y ver T.V. no provee al individuo de cultura alguna. Pues un hombre **sabe lo que recuerda**. Lo que olvida no cuenta para nada.

Es necesario, pues, no dejar escapar artículo, fotografía o propaganda, inclusive, que pueda dejarnos un mensaje positivo para luego combinarlo con nuestras propias ideas.

Hay gente precavida que guarda las revistas y, además, tienen una gran biblioteca. Mas, como es difícil examinar a menudo una tonelada de revistas y un armario lleno de libros, las ideas y conocimientos precisos permanecen "allí" guardados en papeles y no presentes en el entendimiento para utilizarlos.

Cuando leas un libro escribe las citas más interesantes y pégalas en tu valioso álbum de recortes, Es mejor recortar un tema importante de una revista para tenerlo a mano, que guardarla hasta que se la coma la polilla.
Comienza hoy a fabricar el valioso banco de ideas y te constituirás en un banquero de conocimientos que producen riquezas sin límite.

CÓMO RECONOCER NUESTRAS MEJORES APTITUDES

El primer efecto que origina el procedimiento de "recortes", es que nos va mostrando, de una manera maravillosa, nuestras mejores aptitudes.

Todos nosotros tenemos suficientes aptitudes para lo que nos gusta.

Un joven, que no había podido continuar sus estudios de medicina por escasos recursos económicos, elaboró un buen álbum de recortes.

Notó entonces que la mayoría de lo acumulado refería a informes de ventas y anuncios sugestivos, además de noticias sobre medicina.

Se dio cuenta que él, en sí, tenía también aptitudes de vendedor. Antes no sabía que hacer; estaba totalmente desorientado. Hoy día es un profesional en medicina, gracias a las ventas fáciles que hizo en una compañía para costearse sus estudios.

Todos tenemos aptitudes no sólo para una sino para muchas cosas. Tú puedes pensar que no tienes aptitudes para la música —claro, no la has estudiado ni practicado en forma— pero puedes llegar a ser un gran director de orquesta. Basta que descubras que sí eres bueno para ello.

QUÉ COSA ES LO MÁS IMPORTANTE DE TODO

Lo más importante para triunfar en cualquier empresa es **"el día de hoy"**. Has uso de estas técnicas ahora, si es posible ya. Dilatar

el tiempo es perder el calor del entusiasmo y encontrar disculpas. Alguien dirá que cuando niño tuvo un álbum de recortes.

Nadie lo duda. Mas, el álbum de ahora es distinto porque la persona, cuando niña, era diferente en sus pensamientos y necesidades.

Hay un algo milagroso cuando se pegan recortes: se aumenta la fuerza mental de la persona que lo hace. Constituye como un gran libro escrito especialmente para uno —decía un ejecutivo moderno—, porque el álbum de una persona se ajusta perfectamente a sus gustos, pensamientos y necesidades.

Los recortes seleccionados forman como un gran libro escrito por uno mismo y, como los temas se han escogido con gusto, se graban en la memoria fácilmente. Además es fácil estudiarlos de nuevo cuando se desea.

Un gran amigo, a quien mostré mis álbumes de recortes —porque tengo varios según los temas—, le sugerí que hiciera lo mismo. No demoró mucho en manifestarme con gran alegría que se había convertido en una persona diferente para sí y para los suyos.

El álbum de recortes había estimulado sus ideas y despertó en él facultades que antes estaban dormidas. Así que, lo más importante de todo, es comenzar desde hoy a consignar en el gran bando de las ideas, que pronto te traerán prosperidad.

UNA NUEVA FUERZA PUEDE NACER EN TI

Cuando hayas adelantado tu “capital de recortes” notarás algo muy sorprendente. El álbum refleja tu personalidad, carácter y aptitudes.

Y lo más importante en la vida es aprender a conocerse a sí mismo. Es lógico que quienes no se conocen internamente no pueden sacar provecho de sus potencialidades.

En nuestro álbum se reflejan nuestras cualidades y energías internas, que salen a flote de un momento a otro, son estimuladas por las ideas que recogemos.

Hay amas de casa que recortan todo lo relacionado con el hogar y son, precisamente, las que forman hogares encantadores y perfectos.
Tú te sorprenderás ante la fertilidad de tu mente; te encontrarás con las cosas que puedes hacer y con los trabajos que puedes desarrollar en forma óptima y, es más:

Descubrirás una chispa interna que se convertirá en flamante llama la cual alimentará el volcán de tus pensamientos.

Las ideas importantes que recortaste se volverán tuyas y vivirás influenciado por ellas. Al final, el sencillo álbum de recortes se convertirá en la gran historia de los hechos que te hicieron triunfar.

UNA TREMENDA Y EXPLOSIVA COMBINACIÓN

Las buenas oportunidades saltan a la vista a las personas que saben verlas. Vivimos rodeados de riquezas pero es indispensable saberlas aprovechar.

Al terminar estos capítulos tenemos ya varias acciones que causan un tremendo impacto psicológico y que, a la vez, hacen un dramático llamado a las fuerzas del destino que acudirán en nuestra ayuda. Esto es lo que algunos llaman buena suerte.

El robustecimiento de nuestra confianza y voluntad mediante las cinco promesas vitales y nuestro valiosísimo álbum de recortes nos llevarán muy cerca del gran cambio.

Para triunfar en la vida **no son tan importantes los consejos sino las acciones**. Existen muchos escritos sobre superación personal donde se dan un sinnúmero de consejos bellos, pero si no pasan de ser consejos no nos llevan a ninguna parte.

Repasemos pues las fáciles acciones que debemos emprender hoy y que nos darán un triunfo rotundo dentro de doce días. Algunas personas experimentarán el cambio hasta en el tercer día. ¿Qué clase de promesas puedo hacer?

Limitarse a ver televisión sólo una hora diaria o menos.
Levantarse media hora más temprano.
Leer durante una hora un libro instructivo.
Conversar menos y pensar más.
Conservar limpio y ordenado el escritorio.
Distribuir el horario del día y escribirlo.
Contemplar el amanecer o el atardecer diariamente.

Por otra parte nuestra segunda acción, o sea para llevar a todo éxito nuestro álbum de recortes, podemos observar lo siguiente:

Copiar datos interesantes de libros y pegarlos.
No leer las noticias escandalosas de accidentes.
Examinar el porqué de las propagandas comerciales.
Coleccionar máximas y sentencias de grandes seres.
Meditar sobre los temas más importantes
que recortemos.
No despreciar revista por vieja que sea;
todas son útiles.
Comenzar hoy y no interrumpir ningún día de los doce.

Las personas que logran combinar las acciones que conocimos en los primeros capítulos se enriquecerán con un caudal de ideas frescas y tendrán voluntad y confianza en sí mismas para llevarlas a cabo en poco tiempo.



Dos clases de hombres se esfuerzan en vano: quienes amontonan dinero sin gastarlo y quienes adquieren saber sin aplicarlo.

El que nunca se equivoca es porque nunca hace nada.

La mayor fuente del mal es no hacer nada.

Para triunfar en la vida se requiere ser dueño de las circunstancias, y para ser dueño de las circunstancias se precisa ser dueño de sí.

Capítulo 5

COMPLETA SUPERACIÓN PERSONAL EN SÓLO DOCE DÍAS

Parece imposible pero en realidad es suficiente ese plazo para los que quieren realizar un cambio trascendental en la vida.

Muchas personas han asentado las bases de un gran triunfo en un pequeño lapso. Basta conocer y aplicar una serie de medidas y decirse a sí mismo:

"En sólo doce días tendré éxito. Me es suficiente tiempo para aclarar mi futuro y poner en orden las cosas del presente.

Aplicaré los principios allí escritos y no desistiré hasta no alcanzar el plan propuesto. Sé que tengo suficientes aptitudes para enfrentarme a cualquier problema.

Fui dotado de un cuerpo y un cerebro iguales a cualquier hombre por más grande que haya sido. La diferencia está en el uso que cada uno haga de los dones que Dios nos dio.

Mi mente se ha iluminado y ya veo que sí puedo. Soy valiente, soy inteligente, soy una criatura importante como todos los seres del Universo y tengo derecho a vivir prósperamente.

Seré millonario en todos los sentidos; estoy seguro porque Dios lo quiere así. "Él" es abundancia y gozo sin límites. Soy su hijo, su misma esencia y ya no permitirá más que yo sufra escasez ni problemas.

Descubrí el gran secreto que hace a las personas millonarias en prosperidad, tranquilidad, salud y felicidad:

Creer con firmeza que todo lo que uno se propone con entusiasmo, fe y amor lo puede lograr".

LOS MISTERIOS DEL TIEMPO

El tiempo es la materia prima con la cual construimos el porvenir y es el gran maestro que arregla muchas cosas.

Nunca se pierde el tiempo que dedicamos a hacer el bien; y siempre recordaremos con agrado los momentos que utilizamos en hacer buenas acciones.

El tiempo se les hace corto a quienes no saben aprovecharlo. No

saben que un solo minuto perdido ni la eternidad puede devolvérnoslo.

Es curioso que al perezoso nunca le queda tiempo para nada y, en cambio, el laborioso encuentra tiempo para todo. **Sin embargo, ambos cuentan con el mismo tiempo**.

Si amas la vida, ama el tiempo. **Porque la vida se compone de tiempo**. Así que matar el tiempo es suicidarse a plazos.

Nunca hay mal tiempo, simplemente hay varias clases de buen tiempo. Debemos agradecer al Sol porque nos da calor y a la lluvia que fructifican nuestros alimentos en los huertos.

El que malgasta el tiempo será malgastado por el tiempo. Por tanto no perdamos nunca ni una hora en la vida porque no estamos seguros si vamos a vivir el próximo minuto.

CUÁNDO TOMAR DECISIONES

“Las decisiones que se toman por la noche antes de acostarnos son dudosas”. ¡Cierto! Por la noche el cerebro está cansado y merma considerablemente el poder de resolución.

Además, como sabemos, la noche es para descansar, no para preocuparse. El mejor momento para pensar en soluciones es temprano, después de saludar la mañana con una reluciente sonrisa.

“Los pasatiempos modernos nos relajan y nos hacen descansar”.

Falso. Los inventos modernos para matar el tiempo como las

noticias, películas de terror o novelas de trama fuerte, casi todos los programas de televisión causan cansancio cerebral.

Durante el tiempo dedicado a la T.V. el cuerpo no se mueve, ni descansa porque los nervios se contraen. La respiración es pobre y el pensamiento débil. Los ojos se irritan y la columna vertebral se encorva.

Lo que allí se ve pronto se olvida. Así que escoge con inteligencia los pocos programas que consideres útiles para así evitar los grandes males que produce la pantalla chica.

Ya están comprobados hasta la saciedad los efectos malignos que dejan las noticias escandalosas, las páginas rojas de la prensa sobre accidentes y catástrofes contadas con lujo de detalles.

La gente asidua a estas costumbres modernas sufre tormentas psicológicas que acaban con sus nervios y, lógicamente, con su tranquilidad; además de no reportarles ningún descanso esos pasatiempos modernos.

Las personas nerviosas pueden curarse fácilmente renunciando a tales tonterías y utilizar ese valioso tiempo en algo productivo.

Una caminata corta después de comer equivale a tres pastillas para dormir, además activa la circulación y calma los nervios, modela el cuerpo y conserva la juventud.

CÓMO TRABAJAR CON GUSTO Y EFICIENCIA

Nadie puede trabajar con eficiencia en una actividad que no le gusta. El trabajo es algo sagrado y no se debe hacer de mala gana.
La persona que no encuentra placer en su trabajo debe examinar

seriamente si está ocupado en algo que no le llena la vida sino que lo hace por necesidad.

En este caso debe hacer planes para cambiar de actividad. Porque el éxito en la vida económica sólo se consigue donde el hombre pone su pasión.

Quien trabaja a disgusto es mejor que no lo haga y, en cambio, pida limosna a quienes se ganan el pan con amor. Si tú sientes amor por lo que haces, tu triunfo es definitivo.

Otro aspecto referente al trabajo es el siguiente: **no sólo pierde el tiempo quien no trabaja sino el que, pudiendo hacer cosas más importantes, se contenta con un trabajo mediocre**.

De todas formas para que el trabajo actual se torne más placentero haz las cosas más difíciles o engorrosas primero y luego las más fáciles.

Así se evitarán dos cansancios: el temor a la labor o problema grande y el tenerlo que hacer después. Cuando temas enfrentarte a una solución hazla lo más pronto y tu temor desaparecerá.

En la medida que nos preocupemos más por los demás, la gente se preocupará más por nosotros.

Las buenas formas y las palabras comedidas han sacado adelante más de una dificultad.

La cortesía nada nos cuesta y produce mucho.

El buen humor abre las puertas que la seriedad cierra.

En los negocios entre amigos, entre más amistad, más claridad.

Capítulo 6

CÓMO HACER QUE LA GENTE SE PREOCUPE MÁS POR NOSOTROS

Los capítulos primeros tienen como base el despegue inicial hacia el triunfo propuesto. Mientras comienzan a dar sus maravillosos resultados conozcamos otras facetas que nos allanarán el camino hacia un cambio total en doce días.

¿Qué pasaría si tú supieras los pensamientos y los deseos internos de los demás? Seguramente lograrías influir más en ellos; tanto que te admirarían y beneficiarían.

Porque quien comprende a la gente obtiene de ella la máxima colaboración. Y esto es lo que necesitamos para triunfar.

Pero ¿será, acaso, imposible saber lo que piensa y quiere la gente? No: la gente piensa en general lo que tú y yo pensamos y sentimos. Todos somos de la misma naturaleza humana y nuestras acciones y emociones son réplicas prácticamente exactas.

Entonces, para saber qué piensa la gente es bueno aplicar la famosa frase: **Conócete a ti mismo y conocerás a los demás**. Y tal procedimiento vamos a hacer ahora.

CONOZCAMOS EL INTERIOR DEL CORAZÓN HUMANO

¿Por qué la gente quiere cosas? Muy sencillo: **porque las necesita**.

Nosotros queremos riquezas porque necesitamos satisfacciones, queremos que los demás sean simpáticos con nosotros porque necesitamos comprensión; queremos casa porque necesitamos techo y queremos automóvil porque necesitamos transporte.

Entonces es fácil deducir que si nosotros queremos la colaboración de la gente debemos darle simpatía, si queremos hacernos amar de los demás debemos darles comprensión y así sucesivamente.

De otra forma descubrimos que **el corazón humano quiere cosas porque las necesita y se entrega fácilmente a aquellas personas que le ayudan a la consecución de sus deseos**.

Podemos entonces concluir: **“Obtenemos la colaboración de**

los demás en la medida que nosotros logremos colaborarles a ellos”.

Tal efecto en La Naturaleza se llama **Simbiosis** o sea dar para recibir. El campesino que le regala abundantes semillas a la tierra y le proporciona un buen abono, recibirá una gran cosecha.

Por tanto, si damos alegría recibiremos sonrisas, si damos comprensión recibiremos cariño, y si nos interesamos vivamente en la gente recibiremos la colaboración de los demás.

QUÉ ES AQUELLO QUE MÁS NECESITA LA GENTE

Lo que más necesitamos los seres humanos, y sobre todo en esta época, es **comprensión**.

Sentimos una sed de comprensión y cariño que no se calma fácilmente porque hoy escasea la gente que nos brinda sincera comprensión.

Las ciudades actuales tienen mucha gente pero pocas almas.

Es un error creer que el cariño y los “mimos” los necesitan sólo los niños. Nada más erróneo. La semilla necesita la humedad y el calor del Sol cuando pequeña y, al convertirse en gigantesco árbol, sigue necesitando aún más los mimos de la Tierra y el cariño del Sol.

Así nos pasa a nosotros; entre más vivimos más necesitamos la comprensión de los demás. Tenemos manantiales inagotables para dar a los demás aquello que les hace más falta que el dinero: **aprecio y reconocimiento**.

Saber escuchar a los demás es una de las acciones más hermosas de la vida, y, quienes saben hacer esto, obtienen la colaboración de las personas que lo rodean.

La mejor forma de motivar a la gente es reconocerles sus bondades, atributos o cualidades. Todavía, después de muchos años, recuerdo al maestro de escuela que me reconoció una cualidad.

Si hoy le viera le daría un abrazo grande y me pondría a su disposición.

Lo anterior nos demuestra que los elogios sinceros, el reconocimiento de bondades y una franca sonrisa cargada de comprensión, son cosas que cuestan poco, se hacen en un minuto y sus frutos dulces son eternos.

POR QUÉ SE MOTIVA LA GENTE

Recuerda siempre que los seres humanos actúan y se mueven más por las emociones que por la lógica y la razón. La inteligencia no induce a actuar; la emoción sí.

Si quieres motivar a alguien debes hablarle a sus emociones y no a su inteligencia. Ponemos a los demás de nuestra parte hablándoles con suavidad, en tono seguro, **y con el deseo de identificarnos con ellos**.

Para persuadir a los demás hay que hacerles ver las conveniencias que obtendrán si aceptan el asunto que les estamos proponiendo y, además, hacerles ver las desventajas que podrían tener al no aceptar lo que buenamente les ofrecemos.

CÓMO SOLICITAR FAVORES

Por otra parte, cuando debamos ordenar, o simplemente solicitar un favor, es conveniente que evitemos las palabras negras como **debe** o **tiene**. A todos nos disgusta cuando en una oficina pública nos dicen: “Tiene que hacer cola”.

Una frase buena, pero gastada, es “hágame el favor” pues suena a orden. El patrón dice: “hágame el favor de subir esas cajas”. El maestro dice: “hágame el favor de hacer silencio”.

Siempre es costumbre dar órdenes diciéndonos “hágame el favor”. Por tanto esa frase, aunque culta, nos suena a orden. Nunca la utilicemos más.

Es conveniente reemplazarla por: “¿sería tan amable de facilitarme su lapicero?”. “Le agradecería la gentileza de venir a mi oficina”. “¿Podría venir mañana? ¿Le quedaría difícil esperar un momento?”.

La forma de tratar a la gente influye en los negocios. Cuántas transacciones y préstamos se han ganado por una frase amable dirigida a los sentimientos o emociones de una persona.

Querida amiga o amigo lector: tú —que eres una persona inteligente y con aspiraciones elevadas, lo demuestras al estar leyendo en busca de nuevas fronteras— ¿podrías beneficiarme con tu valioso concepto al respecto de estos temas?

De antemano agradezco tu gentileza por el hecho de leer este libro que escribí pensando en ti... créeme que lo hice para ti con mucho amor.

EL PODER DE LA PERSUASIÓN

Es admirable ver cómo unas personas son más persuasivas que otras. Saber convencer a los demás de nuestros puntos de vista constituye la chispa del éxito en los negocios y en las relaciones con la gente.

Lo más maravilloso del caso es que el don de la persuasión se puede adquirir mediante la práctica y observando algunas técnicas simples. Crear un ambiente apropiado para exponer nuestros puntos de vista favorece en grande nuestra persuasión, por ejemplo:

Cuando no nos sea posible concertar nuestras conversaciones de negocios en nuestra propia casa u oficina, tratemos de hacerlas en un terreno neutral. No en las oficinas de la otra persona pues, quien se desenvuelve en su propio terreno, cuenta con más oportunidades de ganar.

Cuando emprendas un negocio, taller, fábrica o un almacén de ventas, reserva un lugar adecuado, aislado del ruido, no de la visión.

Decóralo lo mejor posible y mantén siempre un obsequio para tus invitados de negocios, una taza de té, dulces, para atender a los proveedores o consumidores importantes.

Este sistema es empleado por las personas que saben de éxito porque, **quien se coloca en el mejor sitio y estimula a sus clientes, lleva consigo el poder de la persuasión que lo hace siempre ganar**.

Quien sabe persuadir tiende también a reflexionar sobre las objeciones de su interlocutor en vez de ponerse a rebatirlas.

Podemos ser hábiles en la persuasión reafirmando las objeciones de los otros, reconociéndoles que sus planteamientos no carecen de méritos. Ello evita que nuestro interlocutor discuta y se acalora pues considera que ha sido comprendido, y pronto se calla.

Ahí es cuando nosotros pasamos a demostrarle que nuestras razones tienen más peso.

Por otra parte seremos muy persuasivos si proporcionamos una información bien detallada en vez de dar una simple opinión nuestra. **No opines ¡demuestra!**

Resulta milagroso en nuestras demostraciones citar personas dignas de crédito las cuales han pensado o actuado de acuerdo a planes idénticos o parecidos al que nosotros exponemos.

Los buenos vendedores que lógicamente se caracterizan por sus amplias dotes de persuasión, **simplemente citan alguna persona de importancia que haya adquirido el artículo que están ofreciendo**.

Como la gente en general hace lo que la otra gente hace, entonces sin vacilación compra.

Entonces, para tener grandes dotes persuasivas, pon ejemplos de la vida real; no discutas, da informaciones completas; habla en el mismo tono que lo hace tu interlocutor pero nunca alces la voz; y, por último, trata de influir cuando te encuentres en tu propio terreno.

¿Cuál es el secreto de aquellas personas a las cuales todo lo que emprenden les sale bien? Es muy fácil: **el entusiasmo**.

Quien, con emoción y amor, emprende un trabajo, la mitad tiene hecho. En cambio la pereza todo lo encuentra difícil. Existe un secreto que nunca falla para que broten de nuestro interior las maravillosas cualidades que necesitamos para realizar con éxito cualquier empresa. El proceso es el siguiente:

Si quieres poseer cualquier cualidad obra como si ya la tuvieses.

Para ello basta poner entusiasmo y fe en el trabajo que vas a emprender y las cualidades que necesitas para realizarlo brotarán de tu interior como por obra de magia.

En realidad todos poseemos excelentes cualidades para lo que nos propongamos hacer; pero algunas de nuestras dotes duermen en nuestro interior y esperan el momento de ser despertadas.

El reloj despertador de nuestras mejores aptitudes es el entusiasmo. Mas, para dar cuerda al entusiasmo, los siguientes puntos son efectivos:

Pasa revista a lo bueno que hay en ti. Tenemos la tendencia a regañarnos por cualquier cosa pero nunca nos felicitamos a nosotros mismos por nuestros logros.

Pensemos con un sentido positivo. En vez de creer que todo va a salir mal hagamos lo posible para que todo salga bien.

Señalemos un objetivo y un plazo para alcanzarlo. No

andar sin mirar hacia adelante y calculemos el tiempo en que probablemente podemos llegar.

Tengamos fe en nosotros y en las fuerzas superiores. El cielo está de parte de quienes se lanzan con entusiasmo y fe en busca de sus ideales.

Piensa que el triunfo, que creías tan lejano, puede estar hoy al alcance de tu mano.



Segunda parte



Es mejor hacerse que nacer ilustre.

Hallaré un camino o me lo abriré.

Quienes no cambian son como aguas estancadas.

El mejor negocio es obrar bien y el descanso más rico es acostarse con la conciencia tranquila.

Todo cambia y el que no cambia retrocede.

Los que nunca varían de opinión se aman más a sí mismos que a la verdad.

Capítulo 7

LOS MEJORES CONSEJOS PARA CAMBIAR LA RUTINA DE LA VIDA

Borra de tu vocabulario todas aquellas palabras o frases negativas como: no puedo, es difícil, mañana lo haré, qué pereza…

Nunca le eches la culpa a los demás de los problemas que te puedan suceder.

Cuando te sientas lastimado por algo que haga una persona no digas “esa persona me hace deprimir”; di en cambio: **“Yo me dejo**

deprimir por esa persona". No pasará más.
Vive tu propia vida y no pidas permiso a nadie si debes o no hacer cierta cosa. Eres persona adulta y confía en tus propias decisiones.

Nunca hagas el papel de lo que no eres. Elimina los frenos de tu pasada vida —fruto de convencionalismos sociales—, imponte las leyes que creas más convenientes respetando las fronteras de los demás.

En lo que hagas o digas nunca hieras a los demás; en cambio aliéntate y alienta a las personas para que realicen nobles ideales.
Pon tu mente a descansar veinte minutos diarios en un acto de relajación.

Retírate a un lugar tranquilo para conversar francamente con tu propia persona.

CÓMO ENCENDER LA CHISPA DE LA ACCIÓN

Comienza a planear trabajos, arreglos o a cambiar las cosas que te rodean si consideras que existe una forma que rinda más comodidad. No importa que corras pequeños riesgos, eso estimulará tu valentía.

No temas nunca el ser criticado. Las críticas son las espinas que abundan en el camino del éxito; pero tú debes saber que donde hay espinas salen rosas.

Haz una firme decisión de disfrutar la vida y encontrar siempre el lado positivo de las cosas, no importa que encontremos inconformes y gruñones. Tales son caricaturas humanas que no han encontrado el verdadero sabor de la vida.

Tú ya vas muy adelante porque sabes tener esperanza por lo que definitivamente vas a conseguir. Reúnete con personas alegres y felices **—no parranderas—**. Los que afanosamente buscan las fiestas es porque carecen de felicidad.

Nuestras esperanzas son la clave de nuestra salud mental. El que sabe esperar todo lo logra; y el que espera trabajando la espera se le hace corta y el éxito es seguro.

PUNTO FINAL A TODOS LOS COMPLEJOS

Realmente es fácil acabar con los complejos, por arraigados que parezcan. Muchos sicólogos dicen que es difícil acabar con estas taras porque se metieron muy hondo cuando éramos niños.

Ello es verdad pero lo que no estamos de acuerdo es que no se pueden arrancar de un tirón.

Ningún siquiatra logrará quitarte un complejo **si tú no quieres**. En cambio si quieres salir de todos estos estorbos y crees que puedes hacerlo basta un jalón tuyo y los arrancarás de raíz.

Es difícil creer en ello pero muchas personas lo han hecho. Hemos visto personas que han dejado de fumar después de veinte años ininterrumpidos esclavos de ese hábito.

Simplemente llegó un momento en que **creyeron poder y quisieron**. Lo mismo pasa con los complejos; nadie podrá quitártelos, ni el mejor sicólogo. Pero tú, **si quieres, puedes**.

QUÉ COMPLEJOS VAN HOY A LA BASURA

Algunos le echan la culpa de su pobreza los problemas que tuvieron en su niñez; ello puede ser un motivo, **pero no una justificación**

para ser derrotistas. Se ve el caso de muchos quienes la dura vida de la infancia les sirvieron de estímulo para forjarse un porvenir glorioso.

Entonces, el complejo de la dura vida pasada va hoy al cajón de la basura. "Hay que esforzarse demasiado para alcanzar el éxito y la felicidad", falso.

La persona que se tiene que esforzar demasiado quizás está tomando el camino indebido; puede estar haciendo las cosas como no son y por eso se esfuerza mucho y consigue poco.

El secreto es el esfuerzo continuo en la dirección correcta.

La felicidad es cosa natural en el ser humano, entonces no tenemos que esforzarnos tanto en conseguirla sino tener cuidado con las causas que acaban con la felicidad **que ya tenemos**.

Nuestra felicidad es un diamante que brilla; pero viene la ansiedad y las preocupaciones que son el lodo que le opacan el brillo.

Si desterramos esos fantasmas negros vuelve a brillar la felicidad que siempre tenemos, aunque muchas veces escondida. El hecho de tener que esforzarnos demasiado es otro complejo más que nos quitamos.

"Es muy difícil cambiar de personalidad, yo soy así". ¡Falso! Tú puedes cambiar de personalidad en el momento que lo desees. Eso sí, nadie podrá cambiarte.

Algunas corrientes de la psicología aseguran que la personalidad y el carácter lo traemos desde la cuna y apoyan sus tesis en el proverbio que dice: "árbol que crece torcido jamás su rama endereza". Lo cual es muy cierto… **en un árbol.**

Pero nosotros no somos árboles sino seres humanos dotados de voluntad, entendimiento y movilidad.

Todos podemos cambiar o modificar la personalidad con la cual crecimos y, lo más sorprendente, es que lo podemos hacer de un momento a otro con un golpe contundente de voluntad.

Es un complejo y un mito, pues, decir que uno no puede cambiar. **Todos podemos ser como queramos ser en el momento en que estemos dispuestos a hacer el cambio**.
¡Creo que hoy es un buen día para determinamos a hacer un buen cambio en la rutina de la vida y esperar un nuevo amanecer repleto de esperanzas!

UN MITO PERNICIOSO QUE SE VA

"Corregir una mala costumbre lleva mucho tiempo" ¡falso!

Fumé durante diecisiete años. Durante ese tiempo hice muchas promesas y volvía al vicio porque creía se necesitaba mucho tiempo en dejarlo.

Hasta que un buen día, sin hacer ninguna promesa dije enérgicamente: **"¡No más!"** Y se acabó el vicio de diecisiete años en un segundo que me duró el decir ¡No más!

Tal caso, y muchos más, nos prueba que dejar un hábito, por arraigado que parezca, le toma toda la vida a quien cree que dura mucho el deshacerse de tal costumbre —y esto es la eterna disculpa—.

Uno triunfar contra los hábitos perniciosos lanzando un duro golpe

de voluntad contra el adversario persistente y, en el fragor de esa batalla mental emitir un grito de victoria que le diga al vicio: **¡No más!**

DOCE PUNTOS A TU FAVOR

1. ***La fe es la llave que abre todas las puertas, inclusive las del cielo.***

2. ***Los libros son más que instrumentos de trabajo porque instruyen, inspiran y alientan.***

3. ***La confianza en sí mismo es la potente locomotora del éxito que no puede detenerla el mosquito de la duda.***

4. ***Sé siempre positivo. La negatividad no conduce a nada bueno.***

5. ***No dejes que los demás te impongan sus limitaciones. La gente, en general, es acomplejada y quiere que los demás lo sean.***

6. ***Señalar metas constituye la única forma de avanzar. Un hombre sin metas es como una nave sin rumbo.***

7. ***Las metas constituyen la diferencia entre ser un campeón o un simple ganador ocasional.***

8. ***Una vez establecidas las metas lánzate con la fuerza de un huracán y permanece convencido que vas a llegar.***

9. ***No basta anhelar sino actuar. Mas, para actuar bien, antes se deben obtener suficientes conocimientos.***

10. ***Imagina tus metas como ya conseguidas para que estimules tu mente. Ello ayudará a encontrar los medios y soluciones.***

11. ***Confía en que existe un Dios fuente de todo poder.***

12. ***Que tu oración al Creador sea la llave de la mañana y el cerrojo de la noche.***



Los que triunfan arrancan los frutos del árbol de la suerte con sus propias manos.

Sólo hay dos formas de salir de las deudas: esforzándose por aumentar los ingresos, o esforzarse por disminuir los gastos.

Es mejor hacerse que nacer afortunado.

Quien sale de deudas ya comienza a ser rico.

Capítulo 8

FINANZAS DE ORO PARA HACERSE RICO EN MENOS TIEMPO

Estos fueron los consejos que dio un millonario a su hijo indicándole las causas por las cuales consiguió su enorme fortuna:

“La primera cosa que la instrucción —sea cual fuere— debe enseñar a un hombre, es aquella que le impulsa a templar el carácter. El saber viene después.

Yo deseo —le decía el millonario a su hijo— que seas un escolar muy aplicado; pero más deseo que seas un hombre de bien, y que la

limpieza y el orden sean tu mejor calificación, así te vaya mal en latín.

Lo importante no es saber muchas cosas sino saber una a fondo y utilizarla con fe y amor; sin embargo, te quedará tiempo para conseguir conocimientos generales.

Si cometes un error no trates de ocultártelo a ti mismo pero nunca te condenes o maldigas. No eches la culpa a los de más de las acciones que mal te salgan.

Si aquello que salió mal estaba en tus manos evitarlo eres el responsable, si tus subalternos fueron quienes hicieron mal, también eres responsable de ellos.

Por eso, debes explicarles claramente y luego asegurarte que sí entendieron; después vigilar... y vigilar. Porque el ojo del amo es la fuerza que mueve a sus empleados".

TÁCTICAS DEL PLAN MAESTRO

"Un hombre de tacto —continuó explicándole— puede sacarle la ponzoña a una avispa sin ser picado.

Nunca alces la voz porque los gritos con los argumentos de quienes no tienen la razón. Tampoco hagas nada a la fuerza bruta sin haber utilizado primero la gran fuerza de tu pensamiento.

Las patadas y los empellones son el derecho de las bestias; por eso hijo no llegues nunca a llevar armas contigo pues el día que esto tengas que hacer es porque el miedo se ha apoderado de ti. Sé justo para con todos y no le induzcas temores a nadie.

Y, si el dinero no te sirve para traerte tranquilidad y paz, entonces es un error conseguirlo. Por tanto, en tus negocios cuida de no explotar a nadie y ser justo con todos. Puede que en esta forma te demores más en acumular dinero pero te sentirás más feliz.

Es preciso que te levantes cada mañana temprano y hagas un plan de lo que tienes que hacer. Las tareas sin programación fracasan; son como hojas secas que arrastra el viento. Si obras con programación en el día te acostarás tranquilo, satisfecho y tendrás felices sueños.

Nunca te quedes esperando en conseguir un negocio o empleo grande. Empieza por lo pequeño e inmediatamente haz planes para ensancharlo o prosperar en él.

Ten presente que los millonarios sabemos que **lo importante en toda empresa es comenzar**.

Todo esfuerzo humano, por débil que parezca, adorna en nobleza y belleza al ser que lo realiza".

ESTO TE HARÁ TRIUNFAR

"La conversación de un hombre de negocios —continuó explicándole el millonario a su hijo—, debe ser sometida a reglas, las más sencillas de todas, pero que producen los mejores resultados en la economía humana.

Hay que tener algo que decir y decirlo sólo en el momento oportuno. **Deja que los tontos hablen primero y traten de enseñarnos las cosas que no saben**.

Mientras tanto tú tienes tiempo para pensar y meditar en lo que debes hacer y decir.

Antes de responder piensa y luego habla con calma y seguridad. Que sean cortas tus charlas y largos tus pensamientos.

Una sola frase basta para atraer una desgracia si es mala o conquistar un triunfo si es excelente. Por eso es mejor tirar una piedra hacia arriba y cerrar los ojos que lanzar una palabra inútil y quedarse tranquilo.

En las conversaciones de negocios se aprende más con el oído que con la lengua. Entre muchos es mejor hablar poco.

El hombre es dueño de las palabras que calla y esclavo de las que pronuncia. Por eso escucha mejor con atención a lo que el otro dice y así conocerás sus debilidades y fortalezas.

Dios nos dio dos oídos para escuchar todo; dos ojos para ver bastante, pero una sola lengua para hablar poco".

EL GRAN ARTE DE VENDER

"Hijo mío —continuó explicando el millonario los secretos para hacerse rico—, el arte de vender está en saber anunciar los productos. Dos negocios que tengan la misma mercancía vende más quien sabe anunciar y exponer los productos de una manera atractiva.

Por algo dicen que anunciar es vender. Siempre existen clientes que necesitan comprar lo que tú tienes; pero, si no saben dónde encontrarlo seguramente no te comprarán. Hazte conocer.

Es preferible tener poca mercancía y vender rápido que guardarla y no venderla. Esto último es acaparar.

Los negocios que no se mueven son como las aguas estancadas que se corrompen. Así que invierte buena parte de tu capital en propaganda. Actualmente las ciudades son grandes y no debemos esperar que el cliente venga hacia nosotros sino ir nosotros donde él.

Lo que más vale del anuncio es perseverar con él, porque los clientes la primera vez oyen pero no perciben; luego miran pero no ven; después ven pero no se interesan; más tarde, por la insistencia, se interesan pero no compran.

Después se resuelven a comprar y, si persiste el anuncio, lo comunican a sus amigos. De esta forma es como se hacen las grandes empresas: **anunciando constantemente.**

EL GRAN ARTE DE ANUNCIAR

"Ten presente que los mejores anuncios son los que se leen sin esfuerzo alguno. Emplea pocas palabras pero contundentes. Los anuncios muy largos cansan al escucharlos y, si son escritos, no los lee la gente.

El cliente siempre piensa en qué puede beneficiarse si compra. Entonces explica en pocas palabras el beneficio que él puede obtener.

Utiliza letras grandes en blanco con perfiles negros sobre un fondo medianamente oscuro, ojala se le dé un color cálido.

Un ejemplo claro lo puedes ver en la pasta de este libro: tiene un

título sugestivo y grande en medio; y dos frases abajo que apoyan o refuerzan el tema central.

Dice algo sugestivo que puede beneficiar en grande a la persona que lo adquiere… por eso tú lo compraste y esperamos que este libro cumpla el propósito para el cual fue escrito:

Beneficiarse grandemente hasta el punto de hacerte rico utilizando tus propias dotes de triunfador.

Muchas gracias por haber confiado en nosotros y ten la seguridad que confiamos en ti. Deseamos sinceramente ser clientes del negocio que puedas emprender.

¡Anuncia dónde te encuentras y qué servicios ofreces! Queremos colaborar contigo así como tú colaboraste con nosotros. Porque los verdaderos negocios son aquellos en que ambas partes salen beneficiadas.

En esta forma no es malo conseguir dinero: **ofreciendo buenos servicios**. La Naturaleza también tiene sus negocios; se llaman **Simbiosis** y siempre se basan en dar y recibir:

La abeja distribuye el polen entre las flores para que estas últimas se puedan reproducir; y las flores le pagan a las abejas con el dulce dinero de sus néctares perfumados".

LA MILLONARIA LÍNEA DE CONDUCTA

"Asegúrate de poseer una salud inquebrantable y una vida sana pues sin salud el dinero no produce felicidad sino más tormentos; pues la medicina moderna se encarga de prolongarle la vida al rico con injertos, piezas de plástico, transfusiones, irradiaciones,

inyecciones, operaciones y otros tantos y costosos martirios.

Y, hasta que no acaban con toda la platica del rico, no lo dejan morir tranquilo. Parece increíble pero cuando se pierde de veras la salud tiene más ventajas el pobre que el rico pues lo dejan de una vez "ir" tranquilo y sufre menos.

Entonces, lo mejor de todo, es no perder la salud nunca y esto es sencillamente posible. Ver los libros: "Cómo conservar la juventud", "La mujer que no envejece" y "Cómo curar las enfermedades incurables".

Por lo único que debes preocuparte en un principio es por la elección de tu ideal; pero, luego de asegurarte qué es lo que quieres en la vida, lánzate tras de ese ideal con tanta fuerza que nadie pueda pararte.

Así los obstáculos más grandes los verá como arenillas.
En culminar tu carrera sé persistente. Porque el talento se tambalea, la inteligencia duda, pero sólo la constancia está segura de ganar.

Nuestra vida es lo que queramos hacer con ella y el mundo nos devuelve lo que le damos... cuidémonos entonces de nuestros actos.
No esperes el momento favorable. El mejor momento para empezar es en este mismo instante.

Lanza un gigantesco grito mental hacia tu interior que resuene hasta en las más íntimas cavernas de tu subconsciente y di: **¡Sí puedo!**

ADQUIERE UN PODER INVENCIBLE

La constancia es el poder maravilloso que obtiene las cosas más difíciles en poco tiempo. Los dioses y los hombres se entregan fácilmente al que persiste, y las fuerzas del mal nunca atacan a aquel que se determina a alcanzar una meta.

La perseverancia es una insistencia repetida y permanente en lo que uno ha emprendido **después de haberlo considerado maduramente y sometido a las más estrictas pruebas de la lógica y la razón**.

La perseverancia no descansa ni se desanima hasta no ver las cosas realizadas. Los grandes genios, que nos han iluminado con su esplendor, no son más que personas común y corrientes que han perseverado hasta tocar el infinito.

Qué cosa más dura que la piedra; qué cosa más blanda que el agua; sin embargo la gota perseverante acaba por perforar la tenaz roca.

Por tanto, si sabes perseverar **puedes considerarte millonario desde este momento".**



Para tener nobles sentimientos no es necesario haber nacido nobles.

Los hábitos del hombre forjan su propia fortuna.

Quien pierde la honradez ya no le queda nada por perder.

Nadie debe aprovecharse de la ignorancia ajena.

Capítulo 9

CUÁLES SON LAS CUALIDADES QUE NOS HACEN TRIUNFAR

¿CÓMO SON LAS PERSONAS QUE TRIUNFAN?

Una encuesta famosa, hecha a personas que habían comenzado desde cero pesos hasta hacerse millonarias, resultaron los siguientes puntos que van dirigidos a ti, para que ocurra lo mismo.

Las personas que triunfan en la vida dedican un tiempo todos los días al estudio y búsqueda de nuevos objetivos... **como lo estás haciendo tú**.

Saben dedicarse diariamente a realizar nuevas actividades o a encontrar maneras más fáciles de realizar las cotidianas.

Investigan nuevos caminos con los cuales puedan duplicar la producción sin tener por eso que esclavizarse.

Descubren la forma de ganar tiempo extra, eliminando las pérdidas de tiempo inoficiosas.

Consideran soluciones alternas a sus problemas, esto es ser flexibles en lo que crean conveniente modificar o corregir de rumbo.

Cuando se presenta un problema **tratan de encontrar la mayor cantidad de soluciones posibles. Ponen por escrito las más prácticas y escogen la mejor**.

Mantienen papel y lápiz siempre a mano para anotar todo. Aunque poseen una memoria excelente, porque la han cultivado, no dejan de anotar primero todo lo que deben hacer a corto y largo plazo.

¿Podrías tú, amiga o amigo lector, hacer lo anterior para triunfar en un tiempo corto?

HAZ ESTO Y NUNCA FALLARÁS

Levántate temprano, saluda la mañana con una sonrisa de amor y da gracias al Creador por el beneficio de un nuevo día.

Inmediatamente anota en tu libreta personal el horario de las cosas que tienes que hacer. Puedes hacer modificaciones durante el día si lo consideras conveniente.

No olvides realizar algunas actividades físicas o ejercicios si haces la mayor parte de tu trabajo sentado.

Un poco de ejercicio seguido de una relajación es el mejor remedio para todos los males mentales y físicos. Acaba con el nerviosismo, la ansiedad y las preocupaciones.

Evita discutir sobre tus nuevas metas con otras personas. En general no discutas sobre ningún tema. Nadie ha ganado nunca una discusión.

Trata de cambiar los viejos hábitos negativos no por represión ni prometiendo nada sino cambiándolos por costumbres nuevas que te reporten beneficio.

Evita recordar los errores pasados pero atiende, sí, a las enseñanzas que dejaron. Cultiva tus nobles sentimientos mas no seas sentimental.

No te quejes por pequeñeces. Mantén siempre una sonrisa en tus labios y encontrarás miel por todas partes.

UN GRAN SECRETO ESCONDIDO

Existe un factor que no falta cuando se trata de alcanzar metas altas. No existe nada que lo venza pues es una energía que obra lentamente pero al final estalla.

Nos estamos refiriendo al poder de la perseverancia. Quien persevera todo lo alcanza. Las verdaderas conquistas, las que más han perdurado, no son las que se han hecho por la fuerza sino las que se han logrado sobre la base de la perseverancia.

Pero la mayoría de la gente que emprende algo se retira siempre a pocos pasos del triunfo.

Y es cosa rara que, cuando ya está el éxito cerca, el diablo pone un último obstáculo grande que nos impide ver el tesoro que nos espera a poca distancia…

Cuántos han dejado de cavar encontrándose el tesoro a pocos centímetros de la perforación hecha. Se precisa entonces dar siempre un golpe más y esto se consigue con la perseverancia.

EL TRIUNFO ES DE QUIENES PERSEVERAN

Thomas Alba Edison tuvo que llevar a cabo tres mil experimentos para hacer alumbrar la primera bombilla incandescente.

Cuando le preguntaron por qué no se había desanimado con los 2.999 fracasos que tuvo antes de llegar al éxito respondió enfáticamente:

"Yo no tuve ningún fracaso sino 3.000 éxitos completos o sea 2.999 descubrimientos sorprendentes de **cómo no encendía una bombilla**; y un descubrimiento más de cómo sí alumbraba".

Que nos sirva de ejemplo a todos el caso de Edison que se volvió millonario sobre la base de la tenacidad, la confianza y la perseverancia para alcanzar sus logros.

CÓMO SON LAS PERSONAS SUPERIORES

La mujer o el hombre superior se conducen con moderación en la buena o en la mala fortuna; saben comportarse en las posiciones más elevadas como en las más humildes.

No se dejan envanecer por el éxito ni abatirse en la adversidad. No

buscan el peligro pero tampoco son miedosas ante él, pues hay pocas cosas que los inquietan.

Las personas superiores son sobrias de palabras y lentas en expresarse, prefieren escuchar a hablar, pero dicen abiertamente y con valor su manera de pensar cuando la ocasión lo exige.

Saben admirar las cualidades de los demás y nunca les falta una sonrisa o frase de cariño para con sus semejantes.

No se quejan nunca y menos por pequeñeces. Todas las personas que triunfan por sí mismas tienen tres grandes virtudes: son benévolas y libres de ansiedades, son sabias y libres de engaños y son valientes porque se han liberado del temor.

POR QUÉ UNOS TRIUNFAN Y OTROS FRACASAN

Es lógico que existan marcadas diferencias entre los triunfadores y los fracasados. El triunfador es el que obra mucho y habla poco, es simpático y libre de prejuicios. El fracasado es el fanático y hablador.

Las personas de éxito buscan en sí mismas todo lo que quieren y no le echan la culpa a los demás, ni a las circunstancias. El fracasado busca todo en los demás y les echa la culpa de todo a sus semejantes.

Las personas valiosas se cultivan ellas mismas para ganar respeto propio, y, no contentas con eso, se perfeccionan para hacer felices a los demás. Los más superiores, en alto grado, se perfeccionan aún más para llevar paz y prosperidad a la humanidad.

Las personas inferiores sólo se preocupan de sí mismas y no les interesa lo que les pase a las demás. Son egoístas y nunca se ríen sino que hacen muecas o lanzan carcajadas estridentes.

La mujer y el hombre que adquieren todas las clases de riqueza son aquellos que viven tranquilos y serenos; cuidan su tiempo y, sobre todo, se preocupan por prosperar cada día, **como lo estás haciendo tú en este momento**... luego eres una persona superior.

CÓMO DEBE SER NUESTRA VIDA

Lo primero que debes tener en es un concepto preciso de la vida. No es ella un pasatiempo; tiene un valor real y una finalidad incuestionable.

Ella es el don fundamental que Dios nos ha dado. Él nos ha puesto en armonía con su obra con una finalidad muy especial.

Nuestra misión es realizarnos en el estado evolutivo que nos encontremos, **para que entremos a formar parte del concierto Universal que canta las glorias de la creación**.

El problema que a todos nos interesa por igual no es imaginar la vida como quisiéramos que fuera sino, por el contrario, investigar, ¿cómo en realidad es?

Muchos se quejan de la brevedad de la vida pero lo que ocurre es que pierden el tiempo en tonterías.

La vida es corta sólo para quienes la hacen pequeña.

¿Quieres vivir sin tristeza? Entonces vive bien; que no te asalten

remordimientos por haber hecho sufrir a los demás explotándolos o hablando mal de ellos.

La vida de quien mal se porta será siempre amarga por dentro aunque finja lo contrario. Ten presente que esta vida nos fue dada para adquirir la eterna.

Los mejores círculos no son los más grandes sino los mejor trazados; asimismo la mejor vida no es la más larga sino la más rica en buenas acciones.

La vida es en sí lo que queramos hacer con ella; es deliciosa o amarga, horrible o encantadora, espantosa o dulce. Por tanto una vida inútil es una muerte prematura.

La vida, tomándola como es, no es tan mala como algunos dicen. Pero no te asustes porque en el camino de la vida hay subidas y bajadas.

Muchos hombres emplean la primera mitad de sus vidas en hacer desgraciada la segunda. Para otros el objetivo de la vida es buscar todos los misterios en el santuario de sus corazones nobles.

Si alguna pena te atormenta mucho; si el camino que has llevado ha sido tortuoso; si se han portado mal contigo... piensa que todas las diferencias tan enormes que separan a los seres humanos nos quedan siempre tapadas con sólo dos metros de tierra.

Pero, después de esta vida terrena —que se va como un soplo—, **quedará cerrado el gran teatro y arrancadas las caretas. Todos mostrarán sus verdaderos rostros**:

Quien consiguió riquezas mediante su trabajo honrado, juicio y orden; el que amasó grandes fortunas haciendo harina a los demás;

o quienes obtuvieron jugosas ganancias exprimiendo a sus semejantes, todos, absolutamente todos, rendirán sus cuentas...

... Y allí, en el más allá, ya no valdrán honores, ni nombres, ni posiciones, ni poderío, ni dinero ni fama. Pues todos serán juzgados según sus obras.

FIN

Mágnum Astron